

[CDD] Chargé(e) de Location et Développement Commercial - H/F

MOUNTAIN COLLECTION IMMOBILIER

Mountain Collection Immobilier est le premier réseau d'agences immobilières des Alpes, regroupant 31 agences dans 14 destinations en stations de ski telles que Les Arcs, La Plagne, Tignes, Val d'Isère, Méribel, Les Ménuires, Serre Chevalier, Flaine, Val Thorens, La Rosière, Bourg Saint Maurice, les 2 Alpes ou encore le Corbier.

Né au cœur des stations emblématiques et adossé à la Compagnie des Alpes, notre réseau immobilier est 100 % dédié à l'univers alpin. Qu'il s'agisse d'acheter, de vendre, de louer, d'investir ou de confier la gestion de biens, notre vocation est simple : faire de la montagne un plaisir...

Grâce à notre ancrage local fort, nos équipes connaissent chaque station sur le bout des spatules. On propose un accompagnement sur mesure, humain et efficace.

Mountain Collection, c'est bien plus qu'un réseau d'agences : c'est une nouvelle manière de vivre et de valoriser l'immobilier de montagne, avec agilité, expertise et sourire.

Mountain Collection Immobilier garantit l'égalité de traitement et la non-discrimination dans son processus de recrutement. Nos postes sont ouverts aux collaborateurs en situation de handicap, les aménagements de poste nécessaires pourront être apportés.

MISSIONS

Vous contribuez au développement de l'activité de location de l'agence en assurant la commercialisation des biens, l'accueil et le conseil des clients, ainsi que le suivi de la relation avec les propriétaires.

Et à ce titre vos missions seront les suivantes :

L' accueil et la relation client

L'accueil physique et téléphonique des clients,

L'accompagnement des clients tout au long de leur parcours,

Veiller à la qualité de l'expérience client,

La gestion administrative

Assurer le traitement administratif des dossiers de location,

Veiller au respect des procédures internes,

Mettre à jour les outils de suivi et bases de données,

Missions de terrain:

La préparation et la vérification des appartements avant l'arrivée des clients, puis après le départ des clients,

L'Inventaire et les états des lieux des logements,

Les relations avec les prestataires et les socio-professionnels

Le développement commercial

Développer le portefeuille de clients locataires et propriétaires,

Participer aux actions de prospection commerciale,

La commercialisation des biens

Conseiller les clients dans leur recherche de location,

Assurer le suivi administratif des dossiers clients,

La relation propriétaires

Assurer un suivi de qualité auprès des propriétaires,

Contribuer à la fidélisation du portefeuille propriétaires,

Participer à la valorisation des biens et à leur commercialisation,

PROFIL RECHERCHÉ

Vous avez le sens du service et d'excellentes qualités relationnelles,

Vous savez identifier les besoins de vos interlocuteurs et leur proposer des solutions adaptées,

Vous faites preuve d'organisation, de rigueur et d'autonomie dans la gestion de vos missions,

Vous êtes reconnu(e) pour votre esprit d'initiative, votre dynamisme et votre bonne humeur :)

CONDITIONS

Salaire brut:

À définir suivant profil

Prise de poste:

Dès que possible

Avantages:

Titres restaurant

13 ème mois

Possibilité d'un CDI par la suite

À SAVOIR

Les avantages du poste

- Autres avantages (cf. annonce)

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Synthèse de l'annonce

Annonceur

MOUNTAIN COLLECTION IMMOBILIER

Type de contrat

CDD (plus de 6 mois)

Temps de travail

Temps complet

Prise de poste

Dès que possible

Salaire

A négocier

Formation

Non précisé

Expérience

Première(s) expérience(s)

Télétravail

En présentiel

Lieu de travail

Pralognan-la-Vanoise - Savoie

Informations de publication

Publication sur Emplois-Espaces depuis le 2 septembre 2026

Référence sur Emplois-Espaces : Emplois-Espaces / n°73215