

[STAGE] Stage service commercial (groupes et séminaires) [H/F]

Sofitel Quiberon Thalassa sea & spa .

MISSIONS

Vous souhaitez vous inscrire dans la durée et développer pleinement vos compétences ?

Rejoignez notre groupe hôtelier et dépassez vos attentes ainsi que celles de nos clients. Nous vous accompagnons dans votre évolution professionnelle en vous encourageant à innover et à perfectionner votre savoir-faire. En contribuant à réinventer l'hôtellerie de luxe, vous construirez votre parcours vers l'excellence.

Face à l'océan, au bout de la presqu'île de Quiberon, notre resort 5 étoiles incarne l'art de recevoir à la française. Dans un cadre naturel exceptionnel, nous proposons à nos clients une expérience globale de bien-être et d'élégance : hôtellerie haut de gamme, restaurant valorisant les produits locaux et les circuits courts, bar à cocktails, boutiques, ainsi qu'un institut Thalasso & Spa de renommée.

Rejoindre notre établissement, c'est intégrer une maison où l'excellence du service, l'attention portée aux détails et la qualité de la relation humaine s'inscrivent au cœur de chaque expérience client, dans une dynamique durable.

Au sein de notre service commercial Groupes & Séminaires, nous proposons un stage formateur et polyvalent permettant de découvrir l'ensemble des enjeux liés à la commercialisation de prestations hôtelières haut de gamme.

Dans ce contexte, nous recrutons un(e) stagiaire motivé(e), rigoureux(se) et doté(e) d'un excellent sens de la relation client, souhaitant développer ses compétences commerciales dans l'univers de l'hôtellerie et de l'événementiel.

Au cours de votre stage, vous participez activement au développement et au suivi de l'activité commerciale :

- Découvrir les prestations d'hôtellerie, de restauration et de thalassothérapie dédiées aux segments Groupes et Séminaires
- Participer à la compréhension des mécanismes de Yield / Revenue Management et des méthodes de vente appliquées au secteur hôtelier
- Assurer la gestion et le suivi des demandes commerciales (en cours, perdues, refusées ou annulées)
- Participer au suivi hebdomadaire et mensuel du chiffre d'affaires et contribuer à la mise en place d'actions correctives
- Élaborer des offres commerciales et assurer les relances clients après les demandes reçues
- Participer aux actions de prospection auprès des entreprises ciblées sur le périmètre régional (emailings, prises de contact et reporting)
- Contribuer à l'élaboration des propositions tarifaires et à l'organisation des visites de repérage
- Participer à la préparation, à la coordination et au suivi des événements clients, de la réservation à la facturation
- Accueillir et accompagner les clients sur site lors de leurs événements
- Collaborer avec le service communication à la création et à la mise en valeur de supports de présentation dédiés à certaines offres spécifiques (événements privés, segment sportif ou automobile, etc.)
- S'initier au logiciel de gestion des réservations (PMS) et aux outils utilisés par le service commercial

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Synthèse de l'annonce

Annonceur

Sofitel Quiberon Thalassa sea & spa .

Type de contrat

Stage

Salaire

Cf. texte de l'annonce

Télétravail

En présentiel

Lieu de travail

Quiberon

Informations de publication

Publication sur Emplois-Espaces depuis le 15 juin 2026

Référence sur Emplois-Espaces : Emplois-Espaces / n°71959

Emplois-Espaces - tourisme-espaces.com - Ce document est généré depuis la fiche en ligne de l'offre n°71959.